

Vilmorin Anadolu Tohumculuk & Genta Kurumsal Yayını

paydaş

MART 2015 SAYI: 14

LARIMAR F1'LE SALKIM DOMATESTE YENİ BİR DÖNEM



Turunçgiller
GENTA ile
Çiçekleniyor



VAT Üretti
Kebabçılar
Bayıldı



LARIMAR
F1'le Salkım
Domateste
Yeni Bir Dönem



Mısırdaki
Verimin Sırrı
ANADOLU'da
Saklı



ALCAPONE F1

AÇIK SAHA SIRIK DOMATES

Üstün verim niteliği
Meyveleri örten güçlü bitki yapısı
İstenilen meyve iriliği ile sertliği
Çatlamaya dayanıklı meyve yapısı
Mükemmel meyve rengi
Güçlü kök gelişimi

Değerli Paydaş Okuyucusu Merhaba,

Yayın hayatına 2011 yılının Şubat ayında başlayan PAYDAŞ dergimiz, akıp giden zaman içerisinde özü ve içeriğini her sayıda geliştirerek yoluna devam etti. Büyük ailemizin fertleri olarak görüyoruz ki Paydaş; çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın ve müşterilerimizin hem çeşitli faaliyetlerini duyurma, hem de bu kesimlerin birbirlerini daha yakından tanımalarına imkan verme görevi üstlenerek önemli bir misyonu yerine getiriyor.

2014 yılında hem Vilmorin Anadolu Tohumculuk hem de GENTA, büyümelerini sürdürdü. Ancak geçtiğimiz yılın Türk tarımı için iyi bir yıl olduğunu söylemek oldukça zor. Zaten devletin yayınladığı resmi büyüme rakamları da tarım sektörünün yüzde 3,5 civarında küçüldüğünü gösteriyor. Bunun sonucunda tahsilat vadelerinin mantıksız bir şekilde aşırı uzaması birçok paydaşımızı zora soktu veya sokacak gibi görünüyor.

Sektörel sıkıntılarımıza ek olarak bulunduğumuz coğrafyadaki iç savaşlar, siyasi istikrarsızlıklar ve ülkemizin dış kaynaklara bağımlılığı ile seçim öncesi artan politik gerilim nedeni ile 2015 yılına olumlu bakmak da zorlaşıyor. Bu nedenle tüm paydaşlarımıza uyanık ve dikkatli olmayı, kaynaklarını akıllı ve tasarruflu kullanmayı, piyasanın girdabına kapılmamayı öğütüyorum.

GENTA olarak geleceğin sigortasının araştırma geliştirme faaliyetleri olduğunun bilincindeyiz; bu bağlamda gerek Antalya’da bulunan sebze ıslah istasyonumuzda, gerekse Bursa-Karacabey’de Akdeniz Tohum ile ortak kurduğumuz Avrasya Genetik firmasının Tarla Bitkileri Islah İstasyonu’nda çalışmalarımız hızla devam ediyor. Ayrıca bitki besinlerinde yenilikçi

ürünlerimizle her geçen gün pazar payımızı arttırıyoruz; bu konuda 2015 sonbaharında çok ilginç bir ürün serisi ile sebze yetiştiriciliğinde devrim niteliğinde bir tekniği uygulamaya sokacağız. Bu yatırımlarımız, GENTA’nın tohum ve bitki besleme konularında gelecek 10 yılda ülkemizin yerli sermayeli önemli şirketlerinden biri olacağının teminatı olarak görülmelidir.

GENTA, sebze ve tarla bitkileri tohumculuğunun yanında, bitki besinleri konusunda da ülkemizin lider kuruluşlarından biri olmayı sürdürecektir. Bu bağlamda ürün geliştirme (Ür-Ge) ve üretim yatırımlarına devam edip, özellikle komşu dış pazarlarda da aranan marka olmayı gerçekleştireceğiz.

Diğer yandan zevk bahçeciliğine yönelik ürünlerimiz ile gerek ev içinde, gerekse ev dışında bitki besleyen geniş bir kitlenin de beklentilerine cevap vermeye devam edeceğiz.

Umarım 2015 yılı, tarımsal ürün yetiştiricilerinin ve onlara girdi sağlayan bizlerin sıkıntılarının azaldığı, ülkemize ve bölgemize barış ve huzurun geldiği, verimli bir yıl olur.

Hepinize sağlıklı, mutlu ve başarılı günler dilerim.

Saygılarımla,

Yavuz Batur
GENTA Yönetim Kurulu Başkanı



10 | DOSYA: LARIMAR F1'LE SALKIM DOMATESTE YENİ BİR DÖNEM

Antalya'nın Demre ilçesi salkım domatesiyle meşhur. Yeni bir çeşit olmasına rağmen birçok üreticinin ilgisini çeken LARIMAR F1, dayanıklılığı, sertliği ve uzun raf ömrüyle domates yetiştiricilerinin gözdesi olacak.



6



8



14



16



20



22



24

5 GLOBAL VE
YEREL HABERLER

6 TURUNÇGİLLER GENTA İLE
ÇİÇEKLENİYOR

8 VAT ÜRETTİ
KEBAPÇILAR BAYILDI

14 GOLD SERİSİ İLE BİTKİ
BESLEMEDE ALTIN ÇAĞ

16 MISIRDA VERİMİN SIRRI
ANADOLU'DA SAKLI

20 FUTBOL SAHALARINDAKİ ÇİM
ZEMİNLER VE PROBLEMLER

22 PATATES
YETİŞTİRİCİLİĞİ

24 İÇİMİZDEN BİRİ:
HAKAN KAYA

İÇİNDEKİLER



Paydaş dergisi Vilmoren Anadolu Tohumculuk ve Genta Genel Tarım tarafından T.C. yasalarına uygun olarak senede 4 sayı yayınlanmaktadır. Dergide yer alan yazı, fotoğraf, illüstrasyon ve konuların her hakkı saklıdır. İzin almadan, kaynak göstererek dahi yayınlanamaz, basılamaz, çoğaltılamaz.



VAT Ailesi Yılsonu Yemeğinde Buluştu

Vilmorin Anadolu Tohumculuk (VAT) her yıl düzenlediği genel toplantısını bu sene yurt dışı yönetiminin katılımıyla yine An-

talya'da gerçekleştirdi. 5 Aralık 2014'te düzenlenen toplantı zorlu geçen 2014 tarım sezonunun değerlendirildiği, yeni satış ve pazarlama hedeflerinin ortaya konduğu bir çerçevede gerçekleşti. Tarım sektörüne ve üreticilere daha kaliteli ürün ve hizmet sunmak için tüm ekibin görüş alışverişinde bulunduğu toplantı verimli geçti.

Toplantı sonrası, aynı günün akşamı Vilmorin Anadolu Tohumculuk çalışanlarını, üreticileri, bayileri ve tüm iş ortaklarını buluşturan bir akşam yemeği organize etti. Artık gelenek haline gelen yılsonu akşam yemeğinde konuklar Vilmorin Anadolu Tohumculuk ailesi ile birlikte yılın yorgunluğunu attı.

VAT Marulda Hız Kesmiyor

2010 yılından bu yana marulda araştırmalarını arttıran VAT, yaptığı yeni araştırma ve denemeler neticesinde ürün yelpazesini her geçen gün güçlendiriyor.

Son olarak geçtiğimiz Aralık ayı başında İzmir'in Bayındır ilçesi Tokatbaşı köyünde tarla günü düzenleyerek bölgenin önde gelen üretici, fideci, halci ve

bayilerine denemeye alınan 10 yeni çeşit iceberg ile 4 yeni çeşit kıvrıkcık marulun tanıtımını yaptı. Yapılan etkinlikte VAT'ın bu yıl satışa sunacağı **GARONE** kıvrıkcık marul çeşidi tüm ziyaretçiler tarafından beğeniyle karşılandı. Ayrıca bölgede iki yıldır yoğun şekilde yetiştirilen **WISMAR** ve yeni iceberg çeşitleri gelecek için umut verdi.



VAT'ın Başarısı Onurlandırıldı

Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un başarısı plaketle taçlandı. Tohum Sanayicileri ve Üreticileri Alt Birliği (TSÜAB)'nin 3. Uluslararası Tohumculuk Çalıştayı ve 5. Türkiye Tohumculuk Fuarı 8-10 Ocak tarihleri arasında Yeşilköy-İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Çalıştay'ın açılışında Vilmorin Anadolu Tohumculuk'a TSÜAB adına Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Tohumculuk Daire Başkanı Veysel Kolcu tarafından teşekkür plaketi



verildi. Türkiye'de yüksek ciro sıralamasına giren 15 tohum firması içinde Vilmorin Anadolu Tohumculuk genel sıralamada 7. olurken, sebze tohum firmaları içinde 3. olarak plaketle onurlandırıldı.

Bizi takip edin

[/vilmorinanadolutohumculuk](#) [/vilmorinanadolu](#)
[/vilmorinanadolu](#) [/vilmorinanadolu](#)

Vilmorin
 SEED GENERATION



TURUNÇGİLLER GENTA İLE ÇİÇEKLENİYOR

Adana'nın turunçgiller konusunda uzman zirai bayilerinden Merttar Tarım, bölgede narenciye üretiminin yaygınlaşması, ürün çeşitliliğinin artarak pazarlamada yeni olanakların doğmasına ön ayak olan firmalardan biri. GENTA ile turunçgillerde doğru bitki beslemenin mümkün olduğunu söyleyen firma sahibi Cevdet Özkan, üreticilere bitki besleme tüyoları veriyor.

Bir zamanlar pamuk denince ilk akla gelen yer olan Adana'da değişen tarım koşulları bitki desenini de büyük oranda etkiledi. Adana'da pamuk, karpuz gibi ana ürün gruplarının yerini günümüzde turunçgiller tarımı aldı desek yanlış olmaz. Bölgede 26 yıldır tarım danışmanlığı ve zirai bayi olarak hizmet veren Merttar Tarım'ın kurucusu Cevdet Özkan aynı zamanda tarımsal üretimin birbirinden içine olan bir isim. Yıllar içinde yörenin değişen

tarım desenini ve gelişen tarım tekniklerini Paydaş dergisine anlatan Özkan, turunçgiller tarımında bitki beslemenin artık olmazsa olmaz hale geldiğine işaret ediyor.

Pamuk ve karpuz tarımının fiyat dengesi bakımından risk içermesi nedeni ile son yıllarda özellikle turunçgiller tarımına kayma yaşandığını ifade eden Cevdet Özkan, değişen ekim/dikim profili ile zirai bayi olarak kendi çalışma alanlarının da bu yönde değişim

gösterdiğini söylüyor. Üniversitede master ve doktrasını turunçgiller konusunda yapan Özkan, bu ürünlere karşı özel bir ilgi ve uzmanlığa sahip olduğunu ifade ediyor.

"Tarım sektöründe her aşama birbirine bağlı; üretici, komisyoncu, paketleme tesisi, ihracatçı, nakliyeciler derken bu zincirin halkalarının temel noktalarında görülen kopma piyasayı olumsuz etkileyebiliyor. Turunçgiller özellikle Rusya ve Ukrayna'ya ihraç edilen

ürünler. Bu pazarlarda son yıllarda yaşanan ekonomik sıkıntılar ve politik gerilimler Türkiye'nin ihracat dengesini de olumsuz etkileyebiliyor. Ancak halen bölgemizin ve firmamızın lokomotif ürünü turuncğillerdir" diyen Özkan, bölgede turuncğiller tarımının gelişmesi ve kaliteli üretimin desteklenmesi konusunda da uzun yıllardır çalıştıklarını aktarıyor.

"Sektörde çalışmaya 1990'da başladım. İlk 4 yıl üreticilere danışmanlık hizmeti verdim. Ancak o dönemlerde danışmanlık hizmeti ve bunu ücretle yapmak hiç anlaşılabilir bir şey değildi. Danışman nedir, ne işe yarar, neden gereklidir üreticiler bilmiyor ve bunu mantıklı bulmuyordu. Ancak bugün Turuncğiller deyince akla gelen birkaç isimden biri olduk. Yurtdışındaki büyük fuarlara gittik, turuncğillerle ilgili yeni teknikleri, teknolojileri, çeşitleri yakından takip ettik. Bazı yeni çeşitlerin bizim bölgemizde de dikilebileceğini gördük ve bu doğrultuda üreticileri yönlendirdik. Bizlerin de katkısı ile bugün bölgede farklı çeşitler dikilmeye başladı ve hasat dönemlerinde yelpaze aralığı gelişme gösterdi" diyen Özkan, Adana ve Mersin'de turuncğiller tarımında yaşanan

değişimi şu sözlerle aktarıyor: "Son 2 yılda Adana ve Mersin'de 80 bin dönüm narenciye fidanı dikildi. Ve bu ürünler ağırlıklı kasım ayında hasat ediliyordu. Ancak bu kadar yoğun üretimi tek bir hasat döneminin kaldırması mümkün değildi. Dolayısı ile farklı dönemlerde hasat edilebilecek çeşitler gerekiyordu. Örneği mandalinada Okitsu, gibi erkenci çeşitler ve daha sonra şubat ve martta hasat edilen çeşitlerin dikimine önayak olduk. Böylece genişleyen hasat sezonu narenciye'nin eylül'den, nisan'a kadar satışını mümkün kıldı."

Merttar Tarım olarak yaklaşık 10 bin dönümlük narenciye alanına hizmet verdiklerini ifade eden Özkan, üreticilere teknik danışmanlığın yanı sıra zirai mücadele ilaçları ve bitki besleme ürünleri konusunda da ürün satışı yapıyor. Bitki besleme konusunda GENTA ile çalışan Merttar Tarım, bitkiye son derece tesirli olan GENTA ürünleri ile programlı bitki besleme yapmanın üreticiye kazandırdığına dikkat çekiyor.

"GENTA ile yaklaşık 12 yıldır tanışıyor ve çalışıyoruz. GENTA'nın BIOSOIL toprak düzenleyicilerinin denemelerini yaparak ilk çalışmalarımıza başladık. Ve bu

ürünün performansından çok memnun kaldık. Zaman içinde GENTA'nın ürün portföyü de arttı ve çalışmalarımız yoğunlaştı" diyen Özkan, bitki besleme kullanımının yaygınlaşması ile üreticilerin bu ürünlerin önemini daha iyi anladıklarına da dikkat çekiyor. Özkan, ekliyor: "Hastaliksız ama gelişmemiş bir meyvenin pazarda hiçbir değerinin olmayacağını artık üreticiler de anladı. Meyveniz iri olacak, hastaliksız ve böceksiz olacak. Bunun yanında meyvenin rengi iyi, albenisi yerinde olacak. Bunun da koşulu bitki beslemeden geçiyor. İşte biz bu bilincin yerleşmesi için çalıştık, denemeler yaptık. Uygulama sonuçlarını üreticilerle paylaştık. Geçmişte bir parselde başlanan uygulamalar şimdilerde tüm parsellere yayılmış durumda."

"Üreticiler bitki besleme yaparak kalite ve verimde artış olduğunu, daha fazla kazandıklarını gördüğünde bu ürünlerin faydasını da test etmiş oldular. GENTA ürünlerine olan inanç da böyle gelişti. GENTA'nın arkasındaki Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un gücü, donanımlı saha ekibinin varlığı, ürünlerinin kalitesine olan güveni artırdı" diyen Özkan, bugün na-



renciyede **GREENWAY** serisi ve **THERAPY**'nin en yaygın kullanılan GENTA ürünleri arasında olduğunu ifade ediyor. Özellikle filizler büyümeye başlayınca yapraklardan verilen bitki besleme ürününün bitkinin bünyesine hızla etki ettiğini söyleyen Özkan, bu uygulamayı azot, fosfor ve çinko karışımı ile gerçekleştirdiklerini aktarıyor.

Son olarak üreticilere kaliteli bitki besleme ürünleri kullanmalarını tavsiye eden Özkan, üreticilerin önce fiyata değil kalite arayışında olmaları gerektiğine işaret ediyor. Özkan ekliyor: "Kimi üreticiler ısrarla ucuz ürün arayışında olabiliyorken bazı üreticiler ise fiyata bakmadan bitki beslemede kaliteyi öncelik alıyor. Kaliteli bitki besleme ürünü üreticiye daha çok kazandırıyor. Doğru bilgilendirme bu noktada önemli. Biz bayiler olarak fiyat konusunda da üreticilere elimizden geldiğince destek oluyoruz."



CEVDET ÖZKAN

Merttar Tarım

GENTA ve ekibi ile bir aile gibi olduk. Kaliteli bitki besleme ürünlerinin pazarda üreticilere faydalı olması için birlikte elimizi taşın altına sokabiliyoruz. Bizim onlardan, onların bizden bir talebi varsa işbirliği halinde çalışıyoruz. Üreticilerin sorunları olursa onların sorunlarına birlikte çözüm üretiyoruz. Ürün ambalajlamaları konusunda bile görüş alışverişi içindeyiz. Üreticileri en fazla fayda sağlayacağı kullanımlara teşvik ediyoruz. Özellikle toprak düzenleyicilerden çok

memnunuz. Bilindiği üzere pH'nın yüksek olduğu yerlerde bitki çalışmıyor. Toprak tansiyonunu düzenlemeniz gerekiyor. Biz de GENTA ürünleri ile bu eksikleri gideriyoruz.



Narenciyede **GREENWAY** serisi ve **THERAPY**'nin en yaygın kullanılan GENTA ürünleri arasında. Özellikle filizler büyümeye başlayınca yapraklardan verilen bitki besleme ürününün bitkinin bünyesine hızla etki ediyor.



A118 ZIDANE F1 Patlıcan Çeşidi

VAT ÜRETTİ KEBAPÇILAR BAYILDI

Kış dönemi patlıcan yetiştiriciliğinin merkezlerinden Anamur'da üreticiler Türkiye'nin en iyi kebabçıları için en kaliteli patlıcanları yetiştiriyor. Kebabçıların aradığı özellikleri Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un **A118 ZIDANE F1** çeşidi ve **HAWK** aşı anacında bulan üretici ve komisyoncu Halil Demir, "Aradığımı buldum" diyor.

İklim elverişliliği ile yılda üç ürünün alınabildiği Türkiye'nin ender bölgelerinden biri olan Anamur başta muz olmak üzere, avokado ve pepino gibi tropik iklim kuşağına özgü meyve tarımı ile adını tüm Türkiye'ye tanıtmayı başarıyor. Ancak elverişli iklimi ile Anamur, yalnız meyve tarımının değil, tarla bitkileri ve sebze tarımında da 'ben buradayım' diyor. Gaziantep gibi kebabçılığın önde gelen illerine yakınlığı ve bu illerden gelen patlıcan talebine bağlı olarak son yıllarda patlıcan üretimine ağırlık veren Anamurlu üreticiler, kebabçılığın ustalarına yakışır patlıcanlar yetiştiriyor.

Pazarın ihtiyacı olan kaliteli ve lezzetli patlıcanların tedariki için kolları sıvayan Anamurlu üreticilerden Halil Demir, patlıcan tarımında tohum çeşidi olarak iki yıldır Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un **A118 ZIDANE F1** çeşidini, bu çeşidin aşı anacı olarak da **HAWK**'ı tercih ediyor. Tarımsal üretiminin yanı sıra yörede komisyoncu olarak da uzun yıllardır faaliyet yürüten Demir, pazarın talep ettiği patlıcanı VAT'ta bulduğunu düşünüyor.

Anamur'da kendine ait serada 4 bin civarı kök patlıcan üreten Demir, hem kendi ürettiği patlıcanları hem de diğer üreticilerin patlıcanlarını kebabçılıkta öne çıkan Gaziantep, Mersin ve Şanlıurfa'ya gönderiyor. Pazar taleplerini yakından gözlemleyen ve bu talepleri karşılayacak kaliteli patlıcan çeşitlerini üreticilere dikti- ren Demir'in kurtarıcısı **A118 ZIDANE F1** ve **HAWK** oldu.

A118 ZIDANE F1 çeşidinin tam anlamıyla kebabçıların tercih ettiği patlıcan özelliklerini taşıdığını düşünen Demir, "Uzunluğu, rengi, lezzeti ve görünümü ile **A118 ZIDANE F1** hem bizim hem de pazarın aradığı çeşit oldu. Üstelik bu çeşit erkenciliği ile bizlere ka-



MURAT MARTİN
Ziraat Mühendisi
Vilmorin Anadolu Tohumculuk

Bu sezon iklimin yağışlı geçmesi nem oranını arttırdı. Bu da bazı bölgelerde patlıcanlarda çürümelere neden oldu. Bu tip durumlar tohum çeşitlerinden ziyade iklim etmenlerinden kaynaklanıyor. Üreticilerin çürümelere

karşı bitkilerini güçlendirmeleri mümkün. Kalsiyum içeren bitki besleme ürünleri ile patlıcanlarını 15 günden 15 güne dönüme 1 litre veya nemliliğin oranına göre 2 litre kadar uygulanabilir. GENTA'nın önerebileceğimiz kalsiyum içeren ürünü ise **ELFER Ca**'dır. Yapraktan da uygulanabilen bu ürün ile sağlıklı ve kaliteli patlıcan tarımı yapmak mümkün.



HALİL DEMİR
Üretici-Komisyoncu

Bilindiği üzere topraklarımız üst üste ekimler nedeni ile yoruluyor ve toprağın kalitesi düşüyor. Patlıcan da toprak hastalıklarına kolayca yakalanabilen tarım ürünlerinden biri. Bu nedenle hastalıklara karşı dayanımı olan aşı anaçları kullanmak önemli

hale geliyor. Bizim de tercihimiz **HAWK** aşı anaçından yana oldu. Hastalık dayanımı, güçlü yapısı ile **HAWK** kaliteli ürün almamızı sağlıyor.

HAWK Patlıcan Aşı Anaç



zandırıyor, her hafta düzenli bir şekilde ürün kesebilmemiz (hasat edebilmemiz) standart bir tedarik sağlayabilmemizi mümkün kılıyor. Ve her kestiğimiz ürün aynı uzunluğu verdiği için kalitemiz de değişmiyor" diyor. Türkiye'nin kebab deyince akla ilk gelen ismi kuşkusuz Gaziantep oluyor. Antep'in meşhur kebabçıları ete en çok yakışan sebze olan patlıcanı kebabın yanına yoldaş ediyor. Et ve patlıcanın bu birlikteliği kebab severlerin dört mevsim damaklarını şenlendirirken, üreticilere de bu talebi karşılamak için büyük iş düşüyor. Aslında bir yaz sebzesi olan patlıcan, kebab kültürünün mevsim dışına çıkması ile artık yaz-kış üretilir hale geldi. Ancak kış döneminde yetiştirilen patlıcanın, yaz patlıcanına kafa tutabilmesi için bilinçli yetiştiriciliğin yanı

sıra doğru tohum ve anaç seçimi de başarıda büyük etken. Halil Demir da kebabçılıkta patlıcanın kalitesinin ne denli önemli olduğunu iyi bilenlerden biri. Bu sebepten Demir'in yaptığı tohum ve anaç tercihleri Anamurlu üreticilerin tercihlerini de büyük ölçüde yönlendiriyor. "Bizim için önemli olan Gaziantep'e gönderdiğimiz ürünler konusunda sorun yaşamamamız. Çevredeki üreticiler de iyi kazanabilecekleri kaliteli ürün yetiştirmek için bizim tercihlerimizi benimsiyor. Bu anlamda hem pazar memnun kalıyor hem üreticiler hem de komisyoncular" diyen Demir bu sezon patlıcan fiyatlarından da memnun olduklarını dile getiriyor. Demir, "Fiyatlar geçen senekine göre çok iyi. Bölgemizde şu an patlıcanın fiyatı 4 TL. Tabii biz ürünü bu bölgeye gönder-

riyoruz, İstanbul'a gönderilen patlıcanlar nakliye masrafları da eklenince 7 TL'ye çıkabiliyor. Bilindiği üzere patlıcan tarımı oldukça meşakkatli, işçilik ücretlerinin yüksek olduğu bir tarım ürünü. Ancak bizler tüm zorluklarına rağmen olumsuzluklara değil kaliteye odaklanıyoruz ve patlıcan tarımına devam ediyoruz" diyor. Patlıcan tarımı süresince VAT'ın bölge bayisi ve bölgedeki teknik personelden de her türlü yardım ve desteği aldıklarını ifade eden Demir, yetiştiricilikle ilgili yaşadıkları her türlü sorunda bilgi ve desteği alabilmenin rahatlığını yaşadıklarını da ifade ediyor. Oldukça yağışlı bir sezon geçirdiklerini söyleyen Demir, yağış ve nemin patlıcanları da olumsuz etkileyen etmenlerden olduğuna dikkat çekiyor. Uzun süreli yağışların

patlıcanda çürümelere neden olduğuna dikkat çeken Demir bitkiyi güçlendirmek ve kaliteyi arttırmak için düzenli bitki besleme yaptıklarını söylüyor. Demir'in bitki beslemede ise tercihi GENTA'dan yana oluyor. **FORM-10, SPRINTER PLUS**'ın yanı sıra **BIOFORTUNE, SEATON SUPERMIX** gibi ürünlerle patlıcanlarının verim ve kalitesini arttıran Demir, tüm üreticilere programlı bitki besleme uygulamalarını tavsiye ediyor.





LARIMAR F1 Salkım Domates Çeşidi

LARIMAR F1'LE SALKIM DOMATESTE YENİ BİR DÖNEM

Antalya'nın Demre ilçesi salkım domatesiyle meşhur. Yeni bir çeşit olmasına rağmen birçok üreticinin ilgisini çeken **LARIMAR F1**, dayanıklılığı, sertliği ve uzun raf ömrüyle domates yetiştiricilerinin gözdesi olacak.

Antalya Körfezi'nin batısında bulunan Demre, üç tarafı dağlarla çevrili bir ilçe. Demre aslında turistik bir ilçe olsa da, turizm tesislerinin yetersizliği nedeniyle halk geçimini tarımdan sağlıyor.

Demre Çayı sayesinde verimli, alüvyonlu topraklara sahip olan ilçenin ekonomisinin yüzde 90'ı tarıma dayalı. 53 bin 500 dekar tarım arazisi ve 16 bin dekar sera alanıyla çok fazla sebze ve meyve

üretilebiliyor. Demre'de en çok üretilen sebzeler ise domates, biber, hıyar ve kabak. Akdeniz ikliminin etkisiyle spesifik türlerin de yetiştiği Demre esas olarak salkım domatesiyle biliniyor.

Üreticilerin yüzde 70'i salkım domates ekiliyor ve yetiştirdikleri domatesi iç ve dış pazarlara satıyor. Salkım domates yetiştiriciliği tekli domatese göre biraz daha fazla özen istiyor. Güb-



UZAY DOĞRU
Uzay ve Karayel Tarım

Salkım domateste en önemli şey ihracat talebi. Hem üretici hem de tüketici sert, kırmızı ve raf ömrü uzun domatesler istiyor. Bir domatesin iyi olduğunu anlamak için farklı bölgelerde, farklı şartlarda denenmesi gerekiyor. **LARIMAR F1** bu yıl birçok

serada deniyor. Salkım yapısı düzgün ve yüksek verimli bir çeşit gibi görünüyor. Bu yıl Demre'de aşırı yağmur ve soğuktan kaynaklanan olumsuzluklara rağmen çeşit gelişimini sürdürdü ve renkte bozulma olmadı. Birkaç yıl sonra Demre piyasasında büyük bir pay sahibi olacak gibi görünüyor.



HAKAN OĞUZ
Üretici

Salkım domates dikimleri Eylül'de başlıyor, bunun öncesinde bir hazırlığı var, sonrasında da çocuğunuz gibi bakmanız gerekiyor. Gübre, ilaç, su gibi uygulamaları doğru ve zamanında yapmak gerekiyor. Bu yıl **LARIMAR F1** ekim, rengi, kalite,

tonajı, raf ömrü çok güzel. Diğer çeşitlerde dökülme ve renk problemi oluyor, **LARIMAR F1**'de bu sorunlarla karşılaşmadım. Henüz bir kez hasat ettim. Kalitesinden dolayı daha yüksek fiyata alıcı buldu. Çok memnunum. Seneye Demre'deki birçok üretici **LARIMAR F1**'i tercih edecek.

re, ilaç, su gibi uygulamaları çok iyi ayarlamak gerekiyor çünkü salkım domates çeşidi üretici hatasını tolere etmiyor. Anlık bir hata, yanlış bir uygulama sezonun tamamen mahvolmasına sebep olabiliyor. Bununla birlikte üst üste ekimlerle yorulan toprak ve tarımsal hastalıkların artması da domates üretiminde üreticileri yeni arayışlara itebiliyor. Özellikle meyvelerde dökülme, renkte bozulmalar ve kış şartlarına dayanıklılık göstermeme gibi sorunlar, üreticilerin kullandıkları çeşitleri değiştirmesine sebep oluyor. Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un (VAT) yeni salkım domates çeşidi **LARIMAR F1** ise Demre bölgesinde deneme dikimleri ile üreticilerle buluşarak pazarın yeni arayışlarına cevap verecek nitelikte olduğunu kanıtlıyor.

Raf ömrü uzun

Demre'de 2002 yılından beri faaliyet gösteren Uzak ve Karayel Tarım'ın sahibi Uzak Doğru, Demre'deki tarım arazilerinin yüzde 70'inde domates dikildiğini söylüyor. Dikimlerin Eylül ayında başladığını, hasadın ise Aralık'ta olduğunu ifade eden Doğru, salkım domateste en önemli şeyin ihracat talebi olduğunu ve bu talebin ise sert, kırmızı ve raf ömrü uzun domateslere yönelik olduğunu belirtiyor.



HÜSEYİN EKİNCİ Üretici

12 dönüm arazim var. 30 yıldır salkım domates dikiyorum. 10 Eylül - 5 Ekim arası dikim yapıyorum. Hasat ise ocak ayında başlayıp haziran ayında bitiyor. Domatesin raf ömrünün uzun ve albenili olması gerekiyor. İhracat için bu çok önemli. Gör-

düğüm kadarıyla **LARIMAR F1** domatesin rengini koruyor ve çeşidin raf ömrü uzun. Birçok çeşidi denedim, gözlemlerime göre seneye ben de **LARIMAR F1** dikeceğim.

Üreticilerine birçok tohum çeşidi denettiğini ancak son yıllarda mevcut çeşitlerin gerekli özellikleri karşılamadığına dikkat çeken Doğru, bir çeşidin iyi olduğunu anlamak için farklı bölgelerde, farklı şartlarda denenmesi gerektiğini vurguluyor. Doğru: "**LARIMAR F1** bu yıl birçok serada deneniyor. Salkım yapısı düzgün ve yüksek verimli bir çeşit gibi görünüyor. Bu yıl Demre'de aşırı yağmur ve soğuktan kaynaklanan olumsuzluklara rağmen çeşit gelişimini sürdürdü ve renkte bozulma olmadı. Ekilen araziden bir salkım alıp getirdik, beklettik, yumuşama olmadı. **LARIMAR F1**'in raf ömrü uzun" sözleri ile **LARIMAR F1**'in güçlü yönlerini ortaya koyuyor ve Doğru, bu özelliklerinden dolayı **LARIMAR F1**'in Demre'de yaygın bir şekilde dikilmeye başlayacağını düşünüyor.

Domatesin kalitesi yükseliyor

Yaklaşık 17 dönüm alanda üreticilik yapan Hakan Oğuz'a göre salkım domates yetiştirmek emek istiyor. Demre'nin suyu tuzlu olduğu için salkım domates üretimine uygun olduğunu belirten Oğuz, dikim öncesindeki hazırlığın ve sonrasındaki bakımın çok iyi yapılması, üreticilerin sürekli kendilerini

geliştirmesi gerektiğini söylüyor.

Oğuz, çeşit seçimi konusunda da çok titiz olunması gerektiğini vurguluyor. Bu yıl ilk kez **LARIMAR F1** eken Oğuz, **LARIMAR F1**'in diğer çeşitlerden farklı olduğunu şu sözlerle dile getiriyor: "Salkım domateste rengi, şekli, salkım yapısı, tonajı iyi olan çeşitleri tercih ediyorum. Bu yıl **LARIMAR F1** ektim, rengi, kalitesi, tonajı, raf ömrü diğer çeşitlere göre daha iyi görünüyor. Diğer çeşitlerde dökülme ve renk problemi olsa da **LARIMAR F1**'de bu sorunlarla karşılaşmadım. Üstelik kalitesinden dolayı daha yüksek fiyata alıcı buldu. Çok memnunum. Seneye Demre'deki birçok üretici **LARIMAR F1**'i tercih edecek." Oğuz, **LARIMAR F1**'in gelecek yıllarda Demre piyasasında güçlü bir yer edineceğine inanıyor.

Adaptasyon ve dayanıklılık önemli

Bölgede dört yıldır faaliyet gösteren Eynihal Tarım'ın sahibi Ali Çetin, Demre'deki salkım domates üreticiliğini yakından takip ediyor. Demre bölgesinin domatesin sosyete pazarı olduğunu düşünen Çetin, iklim ve toprak koşullarının elverişli olması sebebiyle Türkiye'de en iyi salkım domatesin Demre'de

yetiştirdiğini söylüyor. Ancak o da son zamanlarda domates çeşitlerinde görülen sorunlardan şikâyetçi. Demre'nin farklı koşullar açısından 7 bölgeye ayrıldığını ve bu bölgelerin 6'sında görülen sorunların çeşitlerden kaynaklandığını belirtiyor. Değişen iklim şartları da buna eklendiği için, çeşitlerde aradığı özelliklerden biri adaptasyon gücünün yüksek olması. **LARIMAR F1**'i seçme sebeplerinden biri de bu. "Pazar hâkimiyetimizi kaybetmemiz için doğru çeşitleri üretmemiz lazım. **LARIMAR F1**'le ürettiğimiz domatesi İstanbul, Ankara ve yurtdışına gönderdik ve her yerden pozitif sonuç aldık. Üretim zorluğu yok ve adaptasyonu çok hızlı" diyerek **LARIMAR F1**'in üstün özelliklerine dikkat çekiyor.

Kış dönemindeki zorlu şartlar nedeniyle salkım domateste erkenciliğin önemini vurgulayan Çetin, mevcut çeşitlerde hasada kadar geçen sürenin 140-150 güne uzadığını aktarıyor. Bunun sonucunda bitkinin doğası bozuluyor ve üretici açınsındansa vakit ve rekolte kaybı yaşanıyor. Erkencilikle başlayan çeşitler ise hızlı bir hasat dönemine girdiği için rekolte ve kazancı arttırıyor. **LARIMAR F1**'in erkenci bir çeşit olduğunu ve bu sürenin 130 güne kadar



FAHRÎ DURAN Komisyoncu

Demre'de 30 bin dönüm alanın yüzde 60'ında salkım domates üretiliyor. İstanbul, İzmir, Adana, Ankara'ya gönderiliyor, Rusya ve Romanya'ya ihraç ediliyor. Salkım domateste en çok aranan özellikler renk ve taç yaprak. Taç yaprakların kalın ve

yeşil olması, renginin kan kırmızısı olması gerekiyor, ayrıca salkım dizisindeki düzen ve kışa dayanıklılık da çok önemli. Kış şartlarında üreticisi mağdur etmeyecek çeşitlerin piyasaya sürülmesi gerekiyor. **LARIMAR F1** üretici için yeni bir umut olabilir.



LARIMAR F1 Salkım Domates Çeşidi

Özellikle meyvelerde dökülme, renkte bozulma ve kış şartlarına dayanıklılık göstermeme gibi sorunlar üreticilerin kullandıkları çeşitleri değiştirmesine sebep oldu. Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un yeni geliştirdiği salkım domates çeşidi LARIMAR F1 ise üreticilerin aradıklarını bulduğunu gösteriyor.

Salkım domates yetiştiriciliği tekli domatese göre biraz daha fazla özen istiyor. Gübre, ilaç, su gibi uygulamaları çok iyi ayarlamak gerekiyor çünkü salkım domates çeşidi üretici hatasını tolere etmiyor.

düştüğünü söyleyen Çetin, “Yoğun kış dönemini en iyi şekilde atlatan çeşit bizim için en iyisi oluyor. **LARIMAR F1** birçok hastalığa ve kış şartlarına diğerlerinden daha fazla dayandı. Yeşil aksamı bozulmadı, verimi yüksekti. Üretici açısından ise, farklı sera ve topraklarda bile yaptığımız uygulamalardan kısa sürede sonuç aldık. **LARIMAR F1** önümüzdeki yıl Demre salkım domates pazarında ses getirecek. Şimdiden bu çeşidi üreticiler soruyor, takip ediyor ve gözlemliyor,” diyor.

LARIMAR F1 domatesin raf ömrünü koruyor

30 yıldır salkım domates üreticiliği yapan Hüseyin Ekinci de **LARIMAR F1**'i gözlemleyen üreticilerden biri. Domatesin raf ömrünün uzun ve albenisinin olması gerektiğini söyleyen Ekinci, üretim hayatı boyunca birçok çeşidi denediğini ifade ediyor. Piyasada en yaygın şekilde kullanılan çeşitlerin artık eskisi gibi iyi ürün vermediğini ve sorunların giderek arttığını

vurguluyor. Yeni çeşit arayışındayken **LARIMAR F1**'le karşılaştığını söyleyen Ekinci, önümüzdeki yıl **LARIMAR F1** kullanacağını söylüyor. “Birçok tohum çeşidi denedim ancak her tohumun bir ömrü var. Gördüğüm kadarıyla **LARIMAR F1** domatesin iç ve dış rengi çok kırmızı olup, raf ömrü uzun. Çeşidi kullanan üreticiler oldukça memnun. Önümüzdeki yıl ben de **LARIMAR F1** diyeceğim.”

Üreticiye yeni bir umut

Demre Hal'inde komisyoncu olan ve 6 yıldır Komisyoncular Derneği Başkanlığını yürüten Fahri Duran, salkım domateste en çok aranan özelliklerin renk ve çiçek olduğunu söylüyor. Çiçeklerinin kalın ve yeşil olması, renginin kan kırmızısı olması gerektiğini belirten Duran'a göre, salkım dizimindeki düzen ve dayanıklılık da bu tipte aranan önemli faktörler arasında. Üretilen domatesin İstanbul, İzmir, Adana, Ankara'ya gönderildiğini, Rusya ve Romanya'ya ihraç



LARIMAR F1 Salkım Domates Çeşidi

edildiğini ifade eden Duran da mevcut domates çeşitlerinden memnun değil. “Domateslerde önceki yıllardaki gibi renk ve salkım yapısı yok. Kış şartlarında üreticiyi mağdur etmeyecek çeşitlerin piyasaya sürülmesi gerekiyor. **LARIMAR F1** üretici için yeni bir umut olabilir” diyerek **LARIMAR F1**'in geleceğinin

parlak olduğuna işaret ediyor. Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un gözde çeşitleri arasına girmeye aday **LARIMAR F1** salkım domatesi bu sezon deneyen üreticiler ve çeşidin performansını gözlemleyen bayi ve komisyoncular salkım domates pazarına yeni bir soluk getirmeye hazırlanan **LARIMAR F1**'e tam not veriyor.



ALİ ÇETİN
Eynihal Tarım

Salkım domates yetiştiriciliğinde sorunlar hep vardı. İlk sorun rengi, bu sorun giderildi. Yeni çeşitlerle sertlik ve hastalığa dayanıklılık sorunları çözüldü. Günümüzdeki en büyük sorun ise meyvelerde dökülme nedeni ile yaşanıyor. Güneşli gün sayısının az olduğu dönemlerde, ürün hasat edilemeden dökülüyordu. En yaygın kullanılan çeşitlerin kış dönemindeki direnci azaldı, güneş görmediği zaman meyvelerinde dökülme, şekilde bozulma oluştu. Biz de yeni çeşitler aramaya başladık. **LARIMAR F1**'i keşfettik. **LARIMAR F1**'in bu sorunların tamamını tolere ettiğini gördük. **LARIMAR F1**'de sertlik ve dayanıklılık özellikleri bir arada. Şu anda burada bir çeşidin değişme zamanının doğru olduğu noktadayız. Üreticileri doğru çeşit konusunda biz yönlendirmeliyiz. **LARIMAR F1** ile biz istediğimiz sonucu ve kaliteyi yakalayabileceğimizi, pazarda daha da genişleyebileceğimizi düşünüyoruz.



**Tamamen
EDTA Şelatlı**

- Demir (Fe) %0,5
- Mangan (Mn) %0,4
- Çinko (Zn) %1,2

GOLD SERİSİ İLE BİTKİ BESLEMEDE ALTIN ÇAĞ

GENTA'nın tarım ürünlerini hastalık ve zararlılarla mücadele esnasında güçlü kılan, aynı zamanda onların bulundukları ortamlarından azami besini almalarını sağlayan **GOLD SERİSİ** ürünleri; **AVATAR**, **BILBAO** ve **GRANADA** çevreye uyumlulukları ile de dikkat çekiyor.

Dünyada ve Türkiye'de yüzyılın sorunu olan; küresel ısınma, kimyasal ürünlerin yanlış kullanımı, toprak canlılarının doğal ortamının bozulması, yanlış sulamanın yapılması, abiyotik ve biyotik şartların bitkiler üzerinde yarattığı olumsuz sonuçlar, tarımda kalite ve kantite için büyük problem haline geldi. GENTA bu sorunlara karşı, hem hastalık ve zararlılarla mücadele esnasında hem de bitkinin bulunduğu ortamda en azami durumda beslenmesini sağlayacak doğaya uyumlu **GOLD SERİSİ** ürünlerini geliştirdi.

AVATAR

Toprak hastalık ve zararlılarına karşı bitkiyi koruyarak verim ve kaliteye olumlu etki yapar.

- Bitkinin oksin ve sitokinin üretimini artırır.
- Bitkide enerji transferini artırır.
- Toprakta besin absorpsiyonunu artırır.
- Kök çevresinde rizosfer alanı oluşturarak, mikroorganizma aktivitesini ve bitki besinlerinin alınımını sağlar.

ETKİ MEKANİZMASI

- Toprak kaynaklı biyo kontrol aktivitesi sağlayarak, özellikle toprak kökenli hastalıklara karşı dayanıklı alan yaratır. Hiflerin ve sklamenlerin oluşumunu sağlar.
- Hif tabakası oluşturur ve azotu (N) indirgeyerek bitkide azot alınımı sağlar.
- Kök hücrelerini onararak fungal hastalıklara ve zararlı saldırılarına karşı kök uçlarının büyümesini teşvik eder.

KULLANIM (Yeri - Zamanı - Dozu)

Damla sulama ile uygulama



Sebzeler

Domates, hıyar, biber, kabak, patlıcan, marul, kavun, karpuz, karnabahar, lahana vb.
Bitki gelişim döneminde veya hastalık, zararlı mücadelesinden sonra: 2 litre/da
Köklerde koruyucu önlem olarak ayda 1 defa: 500 cc/da



Meyveler

Kiraz, elma, armut, şeftali, kayısı, kivi, muz, nar, incir, erik, ayva, ceviz, badem vb.
Meyve ağaçlarında ve fidan gelişim döneminde, kök koruyucu olarak yılda 1 kez: 500 cc/da



Narenciye

Portakal, limon, mandalina, greyfurt vb.
Fidan gelişim döneminde sadece 1 kez: 500 cc/da



Çilek

Çiçeklerin gelişim dönemlerinde: 2 litre/da
Kök koruyucusu olarak ayda 1 kez: 500 cc/da



Zeytin

Fidan gelişim döneminde sadece 1 kez: 500 cc/da



Patates

Stolon gelişim döneminde: 2 litre/da
Meyve gelişim döneminde: 1 litre/da



Tarla bitkileri

Bitkilerin gelişim döneminde: 500 cc/da

BILBAO

Bitkiyi stres koşullarına ve yaprak hastalıklarıyla karşı karşıya kaldığı durumlarda koruyarak çiçeklenme, verim ve kaliteye olumlu etki yapar.

- Hastalıklara karşı, özellikle mildiyö ve küllemeye direnç sağlar.
- Kloroz veya soğukta sararmanın önüne geçer.
- Çiçeklenme ve meyve tutumunu artırır.
- Hastalıktan çıkışta verim düşüklüğünü engeller.
- Klorofil metabolizmasını düzenler.
- Magnezyum (Mg) eksikliği giderilir.
- Meyve kalitesini yükseltir.

ETKİ MEKANİZMASI

- Bitkide Strol bağı oluşturarak absisik asit salgısını azaltır ve bitkinin strese girmesini engeller.
- Strol bağı oluşması sonucunda Betain kaynağı olduğu için bitki gövde yapısı güçlenir ve hücre çeperi sağlamlaşır.

KULLANIM (Yeri - Zamanı - Dozu) Yapraktan uygulama



Sebzeler

Domates, hıyar, biber, kabak, patlıcan, marul, kavun, karpuz, karnabahar, lahana: 200-250 cc/100 lt su



Meyveler

Kiraz, elma, armut, şeftali, kayısı vb.
Yaprak gelişimi döneminde: 200-250 cc/100 lt su



Narenciye

Portakal, limon, mandalina, greyfurt vb.
Çiçekten önce: 250-300 cc/100 lt su



Çilek

Çiçeklenmeden önce: 200-250 cc/100 lt su



Zeytin

Çiçekten önce: 200-250 cc/100 lt su



Antep fıstığı

Gözler kabarıırken: 200 cc/100 lt su



Yer fıstığı

Ginofor oluşumundan önce: 200-250 cc/100 lt su



Tahıllar

Kardeşlenme dönemi: 200-250 cc/100 lt su



Pamuk

Birinci tarak tutumunda: 200-250 cc/100 lt su



Mısır

7-9 yapraklı iken: 200-250 cc/100 lt su



Soya fasulyesi

Çiçeklenmeden önce: 200-250 cc/100 lt su



Ayçiçeği

7-9 yapraklı iken: 200-250 cc/100 lt su



Azot (N) %3
Fosforpentaoksit (P₂O₅) %30



GRANADA

Abiyotik şartlar altında salgılanan absisik asidi düzenleyerek bitkiyi korur ve bitki gelişimine olumlu etki yapar.

- Toprak tuzluluğunun bitki üzerindeki olumsuz etkisini azaltır.
- Bitkiler tarafından alınamayan elementlerin alınımını sağlar.
- Topraktaki organik madde çözünmesini hızlandırır.
- Kök sistemini ve vejetatif gelişimi destekleyerek bitki gelişimini olumlu yönde etkiler.

ETKİ MEKANİZMASI

- Toprakta nitrifikasyon hızını artırarak azotu (N), organik azota çevirir ve ortofosfatları çözerek fosforun absorpsiyonunu gerçekleştirir.
- Salisilik asit ile hücre özsü hareketini kontrol ederek topraktaki kalsiyum (Ca) ve magnezyum (Mg) alınımını güçlendirir.
- Böylece potasyum (K) baskısını azaltır ve sodyum (Na) açığa çıkarak tuzun yıkanmasını sağlar.
- Ayrıca kök sisteminde, termal strese karşı bitki kök çalışmasını aktif hale getirir.

KULLANIM (Yeri - Zamanı - Dozu) Damla sulama / Yağmurlama ile uygulama



Sebzeler

Domates, hıyar, biber, kabak, patlıcan, marul, kavun, karpuz, karnabahar, lahana.



Meyveler

Kiraz, elma, armut, şeftali, kayısı vb.



Narenciye

Portakal, limon, mandalina, greyfurt.



Diğerleri

Antep fıstığı, pamuk, çilek, mısır, zeytin, soya fasulyesi, ayçiçeği, yer fıstığı, tahıllar.



Stres döneminde

Abiyotik ve biyotik şartlar nedeniyle oluşan stres: 2 lt/da
Sonra ayda bir uygulama: 500 cc/da



LG 37:10 Mısır Çeşidi

MISIRDA VERİMİN SIRRI ANADOLU'DA SAKLI

Pamuk üretiminden mısır üretimine yönelen Hatay'ın Reyhanlı ilçesindeki üreticiler, Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un kaliteli çeşitleri ve teknik desteğiyle mısır üretiminden kazançlı çıkıyor.

Akdeniz bölgesinde ve Hatay'ın doğusunda yer alan Reyhanlı coğrafi konumu ve iklim özellikleri ile tam bir tarım ilçesi. Bölgenin yaklaşık 200 bin dekarlık sulanabilen arazilerinde yetiştirilen ürünler arasında pamuk ve hububat büyük paya sahip. Ancak son yıllarda pamuk üretimindeki girdilerin yüksek olması ve bu ürünlerin getirisinin az olması nedeniyle birçok üretici alternatif ürün arayışı peşine düştü. Bu nedenle mısır tarımı, bölgede üreticilerin ürün portföyünde önemli bir yer tutmaya başladı. Ürün deseni gibi tohum tercihleri de değişen Reyhanlılı üreticilerin şimdilerde mısır tohumunda tercihi Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un (VAT) **ANTISS** ve **LG 37.10** çeşidi. Bu çeşitlerin bölgedeki gücü ise üreticilerin memnuniyeti ile her sezon biraz daha artış gösteriyor.

ANTISS verimde fark yaratıyor Reyhanlı'da 2002 yılından bu yana faaliyet gösteren Hasat Tarım, üreticilerine en



ANTISS Mısır Çeşidi

iyi hizmeti vermek ve verimi maksimum seviyeye çıkartmayı amaçlıyor. Şevket Güleroğlu'nun, ziraat mühendisi Mustafa Hazırlar ile birlikte kurduğu Hasat Tarım, bu yıl VAT ürünlerinden **ANTISS**'in Hatay Bölge Distribütörü oldu. **ANTISS**'in her türlü toprağa uygun olduğunu ve kötü koşullarda bile yüksek verim

sağladığını belirten Güleroğlu, VAT ile birlikte çalışarak üreticilerin güvenini kazandıklarını ifade ediyor. "Hasat Tarım'ı kurduğumuz günden beri, VAT ile beraber çalıştık. VAT ürün çeşitleri bizi hiçbir zaman yanıltmadı, bu çeşitleri her zaman güvenle kullandık ve kullandık. VAT ekibinin sundukları teknik destek ve

tohum kalitesi sayesinde üreticinin yanında olmamız kolaylaştı" şeklinde konuşuyor. Kendisi de aynı zamanda üretici olan Güleroğlu, yaklaşık 1500 dönüm arazide ağırlıklı olarak pamuk ve mısır ekıyor. Bölgelerinde en büyük problemin yabancı ot olduğunu belirten Güleroğlu, mısırdan topraktan ilaçlama yapılma-



ŞEVKET GÜLEROĞLU
Hasat Tarım

Mısır yetiştiren üreticilerimize **ANTISS** kullanmalarını tavsiye ettik. Şartlar ne kadar ağır olursa olsun, toprak ne kadar kötü olursa olsun, **ANTISS** maksimum seviyede verim sağladı. Denediğimiz diğer çeşitler **ANTISS**'i geçemedi. **ANTISS** piyasada etkin olan bütün çeşitlerden daha öndeydi. 1.650 kg verim alan üreticilerimiz oldu. Bu sonuçları gören üreticiler de **ANTISS**'i tercih etmeye başladı. Son 3 yıldır **ANTISS** kullanan üretici sayısı 100'den 1000'e çıktı. VAT ile birlikte çalışarak ileride rakipsiz olacağımızı düşünüyorum.



ERTUĞRUL GAZÎ DENER
Reyhan Tarım

Reyhanlı'nın toprakları çok verimli. Sebze, meyve, tarla bitkileri, pamuk, mısır, soğan, ayçiçeği ve buğday yetiştiriliyor. Reyhanlı'da mısır üretimi için **LG 37.10** tercih ediyoruz. Diğer çeşitlere göre verimde büyük fark yaratıyor. Kaliteli çeşitlerinin yanı sıra, VAT'ın arazide sunduğu teknik destek de onu diğer firmalardan üstün kılıyor. Biz ve üreticilerimiz VAT'ı bir aile gibi görüyor, onlarla karşılıklı güven ve işbirliği içerisinde çalışıyoruz.



MEHMET ZAROĞLU
Üretici

Bölgemizde mısır ekimi 15-20 yıldan beri yoğunlaştı, 5-6 yıldır ise zirvede. Mısırın hava şartlarına dayanıklı olması, çeşidin ise kaliteli olması gerekiyor. Ekim süreci ve yapılan işlemler çok önemli. Üreticilerin bakabildiği boyutta arazilerde ekim yapması, sulama, ilaçlama ve gübrelemeyi zamanında yapması gerekiyor. Ben son 3 yıldır **ANTISS** kullanıyorum. **ANTISS**'in toprak seçiciliği yok, kumsal arazide de, taban suyu yüksek arazide de kaliteli ürün ve yüksek verim aldık. Geçen seneki kuraklık ve ayaza rağmen 1.450 kg mahsul aldık. Hedefimiz ise 1.600 kg'a çıkmak.

ANTISS

İLE ERKEN HASAT

- **Bitki şekli:** Dik yapraklı
- **FAO:** 125-130 gün (FAO 650)
- **Genel dayanıklılık:** Yatmaya dayanıklı
- **Kalibrasyon:** 16-18 / 48-52
- **Sezon:** Birinci ve ikinci ürün
- **Ürün tipi:** Danelik

Reyhanlı'da pamuk üretimine alternatif ürün arayışının peşine düşen üreticilerin ürün deseni ve tohum tercihleri değişiyor. Reyhanlılı üreticilerin şimdilerde mısır tohumunda tercihi Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un (VAT) ANTISS ve LG 37.10 çeşidi.

sından yana olduğunu söylüyor. "Bölgemizde mısırdaki çok fazla hastalık görülmesine de, en büyük problemimiz yabancı ot. Bitkiyi strese sokmamak için üstten ilaçlamadan kaçınmak, toprak ilaçlaması yapmak gerekiyor" diyor. Geçen yıl 175 dönüme ektiği mısırı bu yıl **ANTISS**'le aldığı olumlu sonuçlardan dolayı 300 dönüme çıkarmayı planlayan Güleröğlu, **ANTISS**'i diğer tohum çeşitleriyle karşılaştırdığını ve en kötü koşullarda bile veriminde yaklaşık 250 kg fark yakaladığını söylüyor.

Teknik destekte hız önemli

Hatay Reyhanlı'da 30 yıldır tarımla uğraşan Mehmet Zaroğlu da son 3 yıldır **ANTISS** çeşidi ekiyor. 4 bin dönüm arazisinin 600 dönümünde mısır eken Zaroğlu geçen yılki kuraklık ve ayaza rağmen mısırdan 1 ton 410 kg verim aldığına dikkat çekiyor. Elde ettiği mısırdan ise hektolitrelerinin yüksek, koçan boyunun büyük ve gövdesinin de dayanıklı olduğunu belirtiyor.

Zaroğlu, VAT'ı tercih etme sebeplerinden birinin teknik destek olduğunu söylüyor. "Teknik destek üreticiler için çok önemli. VAT teknik ekibi bir sorunla karşılaştığımda hızlı bir şekilde dönüş yapıyor ve bana tavsiyelerde bulunuyor. VAT'ın sunduğu teknik destek ve kaliteli çeşitler sayesinde verim kaybı yaşamıyorum" diyerek memnuniyetini dile getiriyor.

LG 37.10'un piyasada artan gücü

Reyhanlı'da 2004 yılından beri zirai ilaç ve tohum bayiliği yapan Reyhan Tarım da üreticilerine VAT'ın tohum çeşitlerini sunuyor. Reyhan Tarım'ın sahibi Ertuğrul Gazi Dener, bölgedeki üreticilerinin genellikle **LG 37.10** ektiğini ve bu çeşidin satışına başlanan ilk yıllardan bugüne satışların hızla yükseldiğini söylüyor. Dener, "Şu an **LG 37.10**'un Reyhanlı piyasasındaki payı yüzde 40. Büyük miktarlarda satış yapıyoruz, **LG 37.10** kendini bu bölgede ispatladı. Buradaki toprak ve iklim yapısına çok uygun olması, bu yüzden yüksek verim sağlama, fiyat anlamında avantajlı olması üreticilerin bu çeşidi tercih etmesinin sebepleri arasında yer alıyor. Geçen yıl kuraklık ve ayaz yüzünden kötü bir yıl olmasına rağmen, Reyhanlı'da 8 bin paket **LG 37.10** sattık. Reyhanlı için bu çok yüksek bir rakam" şeklinde konuşuyor. 250 dönüm arazisi olan ve bunun yaklaşık 150 dönümünde mısır ekimi yapan Dener, kendi arazisinde de **LG 37.10** kullanıyor. Mısırdaki diğer tohum çeşitlerinin 1300 kg mahsul verdiğini, **LG 37.10** ile bu rakamın 1700 kg'a kadar çıktığını vurguluyor. Uzun yıllardır VAT ile çalışan Dener, "VAT'ın tohum çeşitlerine ve teknik desteğine her zaman güvendik. Onların sayesinde üreticimiz de bize güvendi. Tohumdan hasada kadar her zaman yanımızdalar" diyerek satış sonrası hizmetin önemine dikkat çekiyor.



LG 37.10 Mısır Çeşidi

**YATMAYA KARŞI DAYANIKLI:
LG 37.10**

- **Bitki şekli:** Dik yapraklı
- **FAO:** 125 - 130 gün (FAO 650)
- **Genel dayanıklılık:** Yatmaya dayanıklı
- **Kalibrasyon:** 16-18 / 48-50
- **Sezon:** Birinci ürün
- **Ürün tipi:** Danelik



FUTBOL SAHALARINDAKİ ÇİM ZEMİNLER VE PROBLEMLER



Mesut TEKTİMUR
Genta Çim ve Yem Bitkileri
Satış Müdürü

Kaliteli futbol oyunu için çim sahaların uzman ellere teslim edilmesi gerekiyor çünkü çim sahanın kalitesi futbolun da kalitesini belirliyor. Ancak Türkiye’de çim sahaların kaderi büyük ölçüde işinin ehli olmayan ellere ve “altı üstü çim” görüşüne sahip yöneticilerin inisiyatifine kalmış durumda.

Bir önceki sayımızda kaliteli bir futbol oyunu için çim sahaların ne denli önem taşıdığına değinmiş, ünlü bir çim saha uzmanı olan Ziraat Mühendisi Dr. Şafak Köseoğlu’ndan Türkiye’deki çimin kalitesini arttıracak uygulamalar konusunda bilgi aldığımız keyifli bir röportajı Paydaş

dergimizde yayınlamıştık.

Ülke olarak futbolu çok sevdiğimiz tartışılmaz bir gerçek. Ve artık bu oyunun en önemli unsurlarından birinin çim zeminin kalitesi olduğunu hepimiz biliyoruz. Uzun zamandır çeşitli futbol kulüplerinin sahalarına GENTA olarak tohum ve güb-

re tedarik etmekteyiz. Dolayısı ile sahalarda yaşanan çimle alakalı problemleri bizler de tam merkezde gözlemliyoruz ve yaşıyoruz. Çünkü yöneticiden antrenöre, çim alan uzmanlarından işçilere kadar bu güzel oyun için uğraşanlarla direkt olarak konuşma fırsatı buluyo-



ruz. Bu tecrübeler ışığında bazı tespitlerimi sizlerle paylaşmak istiyorum.

Bir futbol sahasının standartlara uygun olabilmesi ve düzgün bir şekilde bakımının yapılabilmesi için en azından 200 bin Euro'luk makine ve ekipman yatırımına ve yıllık en az 100 bin TL'lik gübre, tohum, ilaç vb. ihtiyaçların karşılanacağı bütçeye ihtiyaç olduğunu biliyor muydunuz? Bunun yanında kaliteli futbol, dolayısı ile bir çim saha yaratmak için ana yatırım kalemlerinden bir diğeri ise yetişmiş, konusunda uzman, yabancı dil bilen çim saha yöneticisi ve teknik ekibi olduğunu unutmamak gerek. Fakat yazık ki bu konu başlıkları kaliteli çim saha oluşturma meselesinde her zaman gözlerden kaçıyor.

Çim sahaya çayır gözü ile bakmak!

Bu bağlamda sizlerle başımdan geçen, birebir kendi gözlerimle şahit olduğum birkaç olayı paylaşmak istiyorum. İçinde bazı kulüp yöneticilerinin de olduğu bir kısım idarecinin, çim alanlar için; "Çayırın bakımı ne kadar zor olabilir, sularsın yeter" görüşünde olduğunu biliyor muydunuz? Çim zeminlerin bakımının tamamıyla profesyonel ellerde,

bilimsel bir yaklaşımla yapılması gerekirken, stadyumda kalorifere kömür atan, kaynak işi yapan veya yerleri süpüren konu ile ilgili hiçbir deneyim ve bilgisi olmayan kimselerce yapıldığına bizler şahit olduk. Milyonlarca dolarlık transfer ücreti alan futbolcuların üzerinde antrenman yaptığı, o görkemli maçların oynadığı çim zeminlerin işinin ehli olmayan kimselere "hadi şu çimenlere de bakıver" denilerek teslim edildiğini görmek hayli üzücü. Üstelik uzmanlık alanı olmadığı halde çim alanların bakımını yapan bu işçilerin bazılarının da maaşlarını zamanında alamadıklarını söylersek, sanıyoruz böyle bir yapının içinde stadyumlarda kaliteli bir zemin görmeyi beklemenin hayal olduğunu düşüneceksiniz. Geçtiğimiz günlerde bir futbol kulübünün çim sahasını gezip gördük. Saha çok ciddi paralar harcanarak yeni yapılmıştı. Ancak sahaya baktığımızda, sahanın rulo çimlerinde file olduğunu hayretler içinde gördük. Bir başka sahada ise sulama için saha zemininde bulunan spring'lerden birinin standart dışı yükseklikte olduğunu fark ettik. Ki bu hataların çok ciddi sakatlıklara yol açabileceğini de hemen görevlilerle paylaştık.

Makine ve ekipman yatırımları nerede?

Yine aynı noktaya varıyoruz: Bu sahalarda yapılırken kimlere bu işler yaptırılıyor? Bu sorunun yanıtını merak etmemek elde değil. Oysa ülkemizde çim sahalarda konusunda uzman olan, bu işi çok iyi yapan profesyoneller var. Ancak ne yazık ki çim sahalarda durumu yeterince ciddiye alınmadığından uzman insanların istihdam etmek konusunda zafiyetler doğuyor.

Yine geçtiğimiz günlerde bir yönetici ile saha hakkında konuşurken saha için gerekli olan makinalarının olmadığını söyledi. Ben de kendisine bu makinalar olmadan sahanın birkaç ay sonra kullanılamaz duruma geleceğini söyledim. Fakat yönetici, bu makinaları alamayacaklarını, çünkü yeni bir asansör yaptırdıkları için tüm kaynaklarını o asansörün yapımına aktardıklarını ifade edince bana da artık söyleyecek fazla söz kalmadı!

Çim uzmanlarımızı değerlendiremiyoruz

Bu yaşanmışlıklara benzer daha onlarca acı ama gerçek hikâye anlatabilirim size. Bu işi yapan ve gerçekten konularında dünya çapında bilgi sahibi olan

Bu sahalarda yapılırken kimlere bu işler yaptırılıyor? Ülkemizde çim sahalarda konusunda uzman olan, bu işi çok iyi yapan profesyoneller var. Ancak ne yazık ki çim sahalarda durumu yeterince ciddiye alınmadığından uzman insanların istihdam etmek konusunda zafiyetler doğuyor.

arkadaşlarım var. Fakat onlar da Türkiye'deki bu sistemden yılmış durumdadır. Hatta meseleye biraz mizahi yaklaşıp "İsmimiz Ahmet veya Fatma değil de John olsaydı daha fazla ciddiye alınabilirdik" diyorlar. Biliyor musunuz; ülkemizde ABD'nin golf federasyonunda üst mevkilerde çalışması için teklif almış çok değerli çim uzmanları var. Fakat yazık ki bu yetişmiş, uzman arkadaşlarımıza kendi ülkelerinde yeterince kıymet verilmiyor, onların deneyimlerinden faydalanılmıyor ve onlara çalışma fırsatı verilmiyor.

Yurt dışındaki sahalarda çok güzel olduğunu söyleyip "bizim ülkemizde böyle sahalarda bulunmuyor" saptamasını yapmak inanılmaz kolay bir yaklaşım olur. Biz bu soruna "altı üstü çimen" gözü ile yaklaşırsak daha çok yurt dışından çim uzmanları getirir ve onları yüksek meblağlarla istihdam etmek zorunda kalırız. Yerli uzmanlarımızın kaliteli çim sahalarda yaratmak için ihtiyacı olan makine ve teçhizat gereksiz gözü ile bakarsak, "altı üstü çimen, ne bakım gerekir ki" diye düşünmeye devam edersek ve sahada oluşan tüm sorunlar için çim uzmanlarını sorumlu tutmayı sürdürürsek; bu ülkede oynanan güzel futbolu değil yurtdışına, yurt içine bile pazarlayamayacak hale gelebiliriz.

PATATES YETİŞTİRİCİLİĞİ



Gökçe ATALAY
GENTA AR-GE ve ÜR-GE Müdürü

Türkiye'nin yemek kültüründe ve beslenmesinde önemli bir yer tutan patates, tarımsal üretimi ile dalgalı bir seyir izliyor. Fiyat istikrarı yakalamamanın güç olduğu patates tarımında kaliteli yetiştirilen ürünler her zaman pazarda yüksek fiyata alıcı bulabiliyor.

GENEL BİLGİLER

Patatesin anavatanı Güney Amerika'da bulunan And dağlarıdır. İlk olarak M.Ö. 5000 yıllarında Peru'nun güneyinde bulunan Titicaca gölü civarında kültüre alınmaya başlayan patatesin 240 yabancı türü bulunuyor. Bunlardan 160 tanesi yumru bağlarken 8 tanesinin ise kültürü yapılıyor. Günümüzde dünyanın 50'nci güney enleminin 70'nci kuzey enlemine, deniz seviyesinden 4 bin m yüksekliklere kadar çok geniş bir alanda patates üretimi yapılabilir.

TOPRAK İSTEĞİ

Patates bitkisi ağır, killi ve kireçli toprakları sevmez; hafif ka-

bartılmış, havadar ve iyi ısınabilen, kumlu - tınlı, tınlı - kumlu ve humusça zengin topraklarda çok iyi gelişir. Kültür bitkileri içerisinde asit topraklara ihtiyaç duyan nadir bitkilerden birisi olup, ideal toprak pH'sı isteği 4,5 ila 6,5 arasındır. Asit özellikli topraklardan bazik olanlara doğru gidildikçe patates veriminde azalmalar görülür.

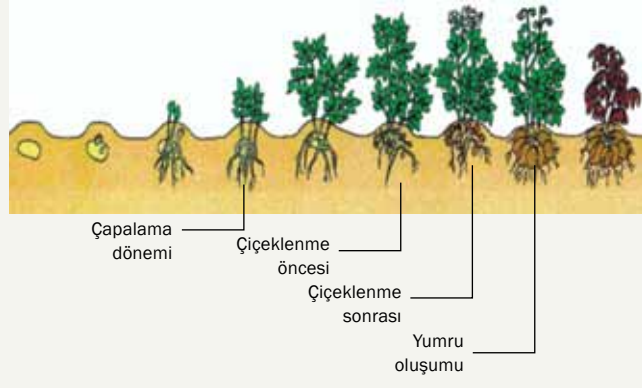
İKLİM İSTEĞİ

Toprak üstü aksamı **-1,5 °C** ila **-1,7 °C** ye kadar, yumruları ise **-1,4 °C** ila **-2 °C**'ye kadar dayanabiliyor, daha düşük sıcaklarda ise bitki ve yumru zarar görür. Işık yoğunluğu arttıkça fotosentez ile birlikte yumru verimi de artar.

SU İSTEĞİ

Patates bitkisi bir yetiştirme mevsiminde 550 ila 600 mm civa-

Bitki İçin Önemli Su Aralıkları



rında su tüketir. En iyi verimi alabilmek için yetiştirme sürecinde (yağış hariç) toprağa 450 ila 500 mm civarında su verilmesi gerekir.

GÜBRELEME

Dekardan 5 ton ürün alındığında topraktan kaldırılan makro element miktarları şöyledir:

Azot : 25 kg

Fosfor : 10 kg

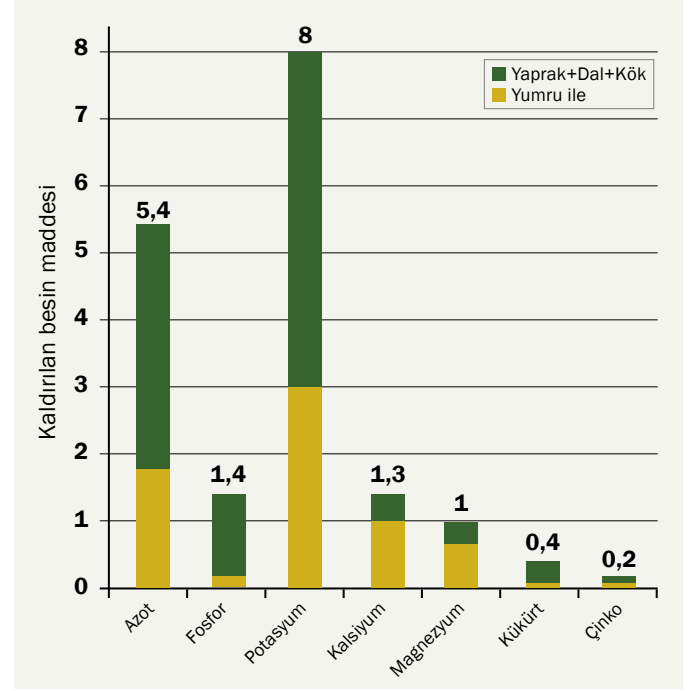
Potasyum : 40 kg

Patates bitkisine verilecek N, P ve K miktarları arasında (1 : 0,5 : 2) şeklinde bir oran tutturulmalıdır.

Taban ve Üst Gübreleme Programı

Uygulama Zamanı	Gübre Cinsi	Miktar (kg/da)
Taban gübresi	15+15+15+15 ve amonyum sülfat	100-150
Düzleme	Üre	8-12
Ara çapa	% 26 N CAN	10-15 veya 15-25
1. Sulama öncesi	% 33 amonyum nitrat + potasyum	8-10
2. Sulama öncesi	% 33 amonyum nitrat + potasyum	12-15

Patates bitkisinin üst (tepe) ve yumru ile topraktan kaldırdığı besin maddesi miktarları kg/ton olarak aşağıdaki grafikte verilmiştir:



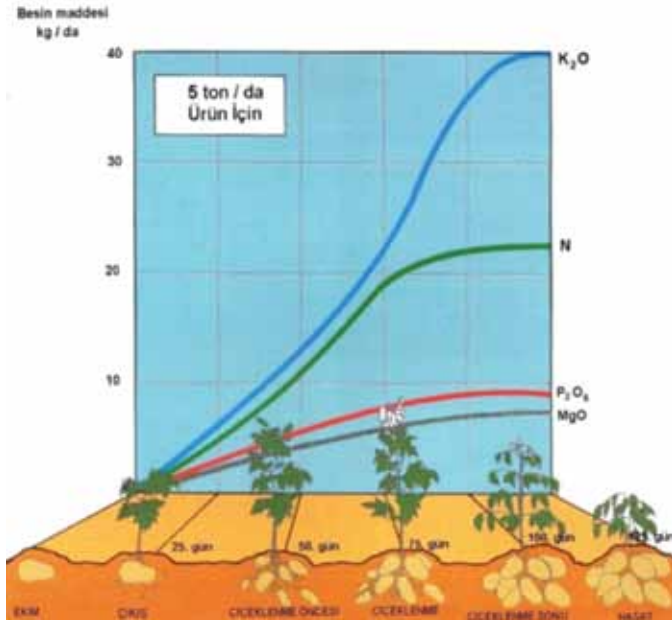
Bitki Besin Elementlerinin Alınma Dönemi:

Patateste Verim ve Kaliteyi Direkt Etkileyen

Yaprak Gübreleme Programı:

- Çıkış sonrası (2'nci dönem) **ELFER ZnP + THERAPY**
- Gelişim döneminde (3'üncü dönem) **THERAPY + ABS** veya **TANGO**
- İz element eksikliği ve stolon gelişim döneminde (3'üncü dönem) : **TRANSPORTER + ABS**
- Yumru gelişim döneminde (4'üncü dönemde) : **MONTE + ABS**
- Hasat olgunluğu döneminde kaliteyi arttırmak için (son dönem) : **ELFER K + ABS**





Şekil: Bitki besin elementlerinin alınma dönemi

GÜBRELEME YAPARKEN DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR

Patatesin Gelişim Dönemlerinde;

- 25-30 gün arası azot (N) alımı,
- 80-100 günlerde ise potasyum (K) alımı yüksektir.
- Kritik kütle artışı ise 88 ila 128 gün arasında olur.

PATATESTE BİTKİ BESİN ELEMENTLERİ EKSİKLİĞİ VE SONUÇLARI

Fosfor (P) : Patateste fosfor eksikliğinde yumru adedi düşer.

Kalsiyum (Ca) : Kalsiyum eksikliğinde irili ufaklı meyve oranı artar.

Bor (B) : Bor eksikliğinde kahverengi çürüklük ve öz çürüklük artar.

Potasyum (K) : Yumrulara kararma, yemeklik çeşitlerde çatlama ve dağılma meydana gelir. Potasyum eksikliğini azaltmak için kumsal topraklarda ara çapa ve sulama öncesi toprağa potasyum uygulaması yapılması gerekir. Yemeklik çeşitlerde ise taban gübresi olarak 4 x 15 verilmelidir.

FİZYOLOJİK SORUNLAR; SONUÇLAR, NEDENLER VE ÖNLEMLER

Meyvelerde Kararma:

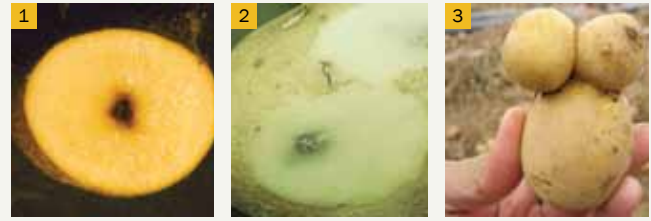
- Dayanıklı çeşit kullanılmaması,
- Yumruların zarar görmesi,
- Yumruların düşük sıcaklıkta depolanması,
- Depodaki nem kaybı yaşanması sonucu meydana gelir.

Meyvelerde Kararma ile Mücadele

- Dayanıklı çeşit kullanılması,
- Yumruların zedelenmemesine dikkat edilmeli,
- Yumrular 12 °C üzeri ısılarda depolanmalı,
- Depoda nem kaybı önlenmeli,
- Aşırı azot ve potasyum gübrelere kullanımından sakınılmalıdır.
- Kalsiyum ve bor eksikliği engellenmelidir; bu elementlerin eksikliğini gidermek için, yapraktan uygulama ile 200 gr/100 lt su dozunda **REAL** ya da **MONTE** kullanılmalıdır.

İrili Ufaklı Yumru Oluşumu

- Toprak kökenli hastalıklar sonucunda gözükür. Engellemek için doğru ilaçla, doğru zamanda, doğru dozlarda ilaçlama önemlidir.



1 ve 2 : Meyvelerde kararma. 3: Meyvede şekil bozukluğu.

Ayrıca İrili Ufaklı Yumru Oluşumunu Engellemek İçin Yetiştirme Döneminde;

- Yumrular zedelenmemeli,
- Çapalama dönemi ve kritik su dönemleri kaçırılmamalı,
- Yanlış gübrelemeden kaçınılmalı,
- Kalsiyum ve bor eksikliği engellenmelidir; bu elementlerin eksikliğini gidermek için, yapraktan uygulama ile 200 gr/100 lt su dozunda **REAL** ya da **MONTE** kullanılmalıdır.

Meyvelerde Şekil Bozuklukları;

- Dayanıklı çeşit kullanılmaması,
 - Toprak üstü aksamın zarar görmesi,
 - Yumruların düşük sıcaklıkta depolanması,
 - Depoda nem kaybı yaşanması,
 - Düzensiz sulama yapılması sonucu yumruların zarar görmesi
- şekil bozukluğuna yol açar.

Meyvelerde Şekil Bozuklukları ile Mücadele

- Dayanıklı çeşit kullanılması,
- Yumruların zedelenmemesine dikkat edilmeli,
- Yumrular 12 °C'nin üzerinde depolanmalı,
- Toprak üstü aksamı tahrip olduktan sonra en kısa zamanda yumru hasadı yapılmalı,
- Sulamada dengeli gidilmeli ve kritik dönemler kaçırılmamalı,
- Depodaki nem kaybı önlenmeli,
- Fazla azotlu gübrelerden kaçınılmalı,
- Aşırı azot ve potasyum gübresi kullanımından sakınılmalı,
- Kalsiyum ve bor eksikliği engellenmelidir; bu elementlerin eksikliğini gidermek için, yapraktan uygulama ile 200 gr/100 lt su dozunda **REAL** ya da **MONTE** kullanılmalıdır.



Kültür bitkileri içerisinde asitli topraklara ihtiyaç duyan patates için, ideal toprak pH'sı istegi 4,5 ila 6,5 arasındır.



YUMRU YEŞİLENMESİ

- İnce kabuklu patates çeşitlerinde görülür,
- Yumruların açıkta yani yoğun güneş ışığına maruz kalması sonucu meydana gelir.

Yumru Yeşillenmesi ile Mücadele

- Yumru gelişimi hızlandırılmalı,
- Dondan korunmalı,
- Patates güvesi kontrol altında tutulmalıdır.

YUMRU İÇİNDE PAS LEKESİ

- Düzensiz sulamadan kaynaklanır,
- Kumsal topraklarda özellikle çok sıcak havalarda ortaya çıkar.

Yumru İçinde Pas Lekesi ile Mücadele

- Kalsiyum ve bor eksikliği engellenmelidir; bu elementlerin eksikliğini gidermek için, yapraktan uygulama ile 200 gr/100 lt su dozunda **REAL** ya da **MONTE** kullanılması etkili olur.

NEKROTİK KAHVERENGİ LEKE

- Por öldürücülerden kaynaklanır.

Nekrotik Kahverengi Leke ile Mücadele

- Çok kuru havalarda por öldürücü ilaçların kullanımından kaçınılmalı,
- Bu ilaçlar sadece hafif nemli havalarda kullanılmalı,
- İlaçlama yeşil aksamın dik olduğu, sabahın erken saatlerinde yapılmalıdır.

GÜÇLÜ İÇERİĞİ İLE REAL VE MONTE

[NK gübresi harmanlanmış (9-0-9)] İçerikleri

- | | |
|---|--------|
| • Toplam azot (N) | : % 9 |
| • Suda çözünür potasyumoksit (K_2O) | : % 9 |
| • Suda çözünür kalsiyum oksit (CaO) | : % 12 |
| • Suda çözünür bor (B) | : % 2 |

Bitki Üzerinde Nasıl Etki Yaparlar?

- Üç elementin ortak sinerjisi sıcaklık değişimlerine hızlı uyum sağlar,
- Bor yeni hücre oluşumlarını teşvik ederek, potasyum ve kalsiyum alımını hızlandırır,

- Potasyum meyve kalitesini yükseltir,
- Kalsiyum, potasyum ve bor desteği ile fizyolojik olumsuzlukları en aza indirir.
- Sonuç olarak bu ürünler absisik asit salgısını düşürüp; yüksek ve düşük sıcaklıklarda fotosentez hızını düzenleyerek bitki gelişimini istenen düzeyde tutar; fizyolojik sorunların aşılmasında (meyve çatlaması, gün yanıklığı vs.) etkin rol oynar.

Dikkat! Patateste İki Yeni Hastalık

Siyah kabuk hastalığı

Nedenleri: Toprak üstü por öldürücüler teşvik edebilir.

Dolayısıyla:

- Çok kuru havalarda por öldürücü ilaçların kullanımından kaçınılmalı,
- Bu ilaçlar sadece hafif nemli havalarda kullanılmalı,
- İlaçlama yeşil aksamın dik olduğu, sabahın erken saatlerinde yapılmalıdır.

Siğil Hastalığı

- Islak ve soğuk topraklarda ortaya çıkar.
- Hastalığı önlemek için, yapraktan uygulama ile 100-150 cc/100 lt suya **FOSFIFOL Cu** kullanılmaktadır.

YETİŞTİRİCİLİKLE İLGİLİ YAPILMASI GEREKEN İKİ ÖNEMLİ UYGULAMA

Patateste boğaz doldurma yapılmalıdır. Bu sayede:

- İkincil büyüme önlenir,
- Dondan koruma sağlanır,
- Patates güvesi kontrol altında tutulur,
- Yumru gelişimi hızlanır,
- Patateste yeşillenme önlenir.

Yeşil aksam öldürülmelidir. Bu sayede:

- Fiziksel olgunluk süresi azaltılır,
- Yaprak hastalıklarının yumruya bulaşması azalır,
- Stolonların yumrudan kolayca ayrılması sağlanır,
- Hasat kolay hale gelir.
- Yeşil aksam öldürmek için "Diguat" etken maddesi içeren ilaçlar kullanılabilir.

İlk olarak M.Ö. 5000 yıllarında Peru'nun güneyinde bulunan Titicaca gölü civarında kültüre alınmaya başlayan patatesin 240 yabancı türü bulunuyor.





İÇİMİZDEN BİRİ: HAKAN KAYA

Vilmorin Anadolu Tohumculuk Ege Bölgesi
Ürün Geliştirme Sorumlusu Hakan Kaya,
stajyerlikten sorumlu yöneticiliğe uzanan
kariyer çizgisinde kendisini geliştiren en
önemli yaklaşımın planlı ve hedef odaklı
çalışmak olduğunu söylüyor.

Tam bir İzmirli olan Hakan Kaya, ilk, orta ve lise eğitimi İzmir'de tamamladıktan sonra ön lisans eğitimi Uludağ Üniversitesi Yalova MYO Seracılık ve Süs Bitkileri Yetiştiriciliği bölümünde tamamladı. Erken yaşlarda başladığı iş hayatına, lise mezuniyeti sonrasında güney sahillerinde uzun yıllar barmenlik yaparak devam etti. Ancak yüksek eğitimi ziraat konusunda alması onu tarımla buluşturdu. Henüz yüksekokul öğrencisi iken ziraat konusunda bir geleceğin onu beklediğini bilmediğini söyleyen Hakan Kaya, Vilmorin Anadolu Tohumculuk (VAT) ile gelecekte atılacak bağların nasıl ilmek ilmek örüldüğünü ise şu sözlerle anlatıyor: "Yüksekokuldaki ev arkadaşım aracılığı ile 1997 senesinde Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un Marmara dağıtıcısı Göker Tarım ile tanıştım. Bu eğitim döneminde Vilmorin Anadolu Tohumculuk'tan haberdardım fakat bu kurumda çalışabileceğimden habersizdim. Uzun yıllar Vilmorin Anadolu Tohumculuk'ta teknik ve satış müdürlüğü yapmış olan Gökçe Atalay ile Göker Tarım'daki ortaklığı döneminde tanıştım. Yalova'da geçirdiğim bu dönemde Gökçe Atalay'ın öğretisi sayesinde ziraat sektörüne ilk adımımı atmış oldum."

Ziraat mesleğinde ilk tecrübelerini edinmeye başladıktan bir süre sonra mezun olan, bu süreçte bir yıl kadar Göker Tarım'ın üretim seralarında çalışıp deneyimlerini arttıran Kaya, askerlik görevi nedeni ile çalışma hayatına kısa süre ara verdi. Sektöre geri döndüğünde ise Vilmorin Anadolu Tohumculuk'un farklı bir kapısından girerek kariyerini şekillendirdi. Şimdiki ismi Vilmorin Garden Türkiye olan, o dönemlerde amatör yetiştiricilere dönük ürünler üzerine konumlanmış bölümde 2002 yılının son ayında çalışmaya başladı. Bir yıl bu bölümde çalışan Kaya, her zaman gönlünde yatan aslan olan profesyonel üretim bölümüne ise Gökçe Atalay'ın asistanı olarak geçiş yaptı. Böylece Kaya için çok daha hareketli ve ziraatı hızlı öğrendiği bir dönem başladı. Atalay ile yaklaşık üç yıl boyunca Türkiye'de tarım yapılan tüm bölgelere giderek üretim alanlarını, üretim şeklini, tarımdaki noksanlıkları ve gelişmeleri gözlemleme fırsatı yakaladı. Kaya o üç yılı şimdilerde "sektördeki en büyük avantajım" diye niteliyor.

Bu gelişim; deyim yerinde ise olgunlaşma sürecinin ardından Kaya için kariyerinde yükselme dönemi başladı. İş yaşamında bugün geldiği noktayı Kaya şu sözlerle ifade ediyor: "2005 yılında Ege Bölgesi'nde Ürün Geliştirme (Ür-Ge) elemanı olarak göreve başladım ve

şu an bu bölgenin Ürün Geliştirme Sorumlusu olarak çalışmalarına devam ediyorum. Yeni çeşitlerin denemelerini kurarak analizlerini yapıyor, sürekli saha çalışması yaparak pazarın gerekliliklerini öngörmeye çalışıyorum."

Kaya'ya göre Ür-Ge bölümü bir zirai şirketin doğum ve gelişme aşamalarının gerçekleştiği bölüm. Aynı zamanda son derece stratejik öneme sahip. "Özellikle tohum sektöründe öngörü sahibi olmak, yani ileriye görebilmek çok önemlidir. Pazar koşullarının değişimini önceden sezebilmek, sizi rakiplerinizden bir adım öteye taşır. Bir ürün geliştirme elemanı ıslahçı ile pazar istekleri arasında köprü görevi görür" diyen Kaya, doğru sezgilere sahip olmak içinse sürekli üretim alanlarında ve arazide olmak gerektiğinin altını çiziyor.

VAT'ta çalışmaya başlaması ile birlikte işe yaklaşımı açısından da pek çok dönüşüm geçirdiğini ifade eden Kaya, "İşe başladığım ilk dönemlerden bugüne VAT ailesi içinde bilgilerimin sürekli arttığını, çok sesli bilgi paylaşımlarının çalışma prensiplerimi geliştirdiğini fark ettim. VAT öncesi sadece göreve odaklı bir çalışma sistemim varken, VAT ile birlikte yeni fikirler ve projeler geliştirebilme özellikleri kazanabildiğimi farkettim" diyor.

VAT'ın çalışanlarına ve tarım sektörüne ilişkin bakış açısına dair çok önemli bir ayrımı paylaşan Kaya, "Şirketimizin kültüründe çalışanlarından başlayarak, tüm iş ortakları ve üreticilerle kurulan ilişkilerin temeli eğitime odaklanır. Bizler de bu kültürle deneyim kazanıp, öğrendiklerimizi üreticilere aktarıyor, onların doğru sistemle üretim yapmalarını destekliyoruz" diyor.

VAT'ta geçirdiği yıllar boyunca şirketin, çalışanlarını hatalarından dolayı silmek yerine onların hatalarından ders alarak, kendilerini geliştirmeleri için zaman, imkân ve yöntemler sağladığına işaret eden Kaya, VAT'ta öğrendiği ve kazandığı en büyük özelliğin ise planlı yaşamak olduğunu söylüyor. Kaya bu konuda kendisini dönüştüren bir anısını şöyle aktarıyor: "Gökçe Atalay ile seyahatlerim sırasında çok aceleci davranarak bir an önce ürün geliştirme elemanı olmak istiyordum. O dönemler Atalay bana; 'Ulaşılabılır planlar yap ve asla bir işi bitirmeden bırakma, mutlaka sonuçlandır' tavsiyesinde bulunmuştu. Bu tavsiyelerin iş hayatım için dönüm noktası niteliği taşıdığını söyleyebilirim. Şimdi bir bölgenin ürün geliştirme sorumlusuyum ve bu konuda emeği geçen herkese teşekkür ederim."

VILMORIN ANADOLU TOHUMCULUK ve GENTA İletişim Bilgileri



► MERKEZ

Altay Batur

☎ 0531 353 41 14

Alpar Akman

☎ 0537 624 77 22

Kamil Sadi Atalay

☎ 0530 660 48 44

► GÜNEYDOĞU - DOĞU ANADOLU BÖLGESİ

Erkan Ergün

☎ 0532 293 12 98

Şentürk Çelik

☎ 0533 364 53 71

Tahir Erişen

☎ 0532 351 38 73

Mehmet Tolun

☎ 0530 402 12 73

Abdullah Özkul

☎ 0530 498 73 07

Ertuğrulgazi Kurt

☎ 0530 237 36 99

Mehmet Maraşlıoğlu

☎ 0533 166 96 29

► EGE BÖLGESİ

Levent Ergül

☎ 0530 825 19 95

Hakan Kaya

☎ 0533 727 45 19

M. Emre Nuhoglu

☎ 0530 954 67 75

► DOĞU AKDENİZ BÖLGESİ

İlker Koç

☎ 0533 247 96 88

Aycan Altıntaş

☎ 0530 386 54 17

Kubilay Kılı

☎ 0530 782 78 85

Serkan Karakeçe

☎ 0530 977 54 97

Sadık Göçerdir

☎ 0530 173 38 05

► MARMARA-KARADENİZ BÖLGESİ

Ergün Doğangüzel

☎ 0533 368 64 47

Fatih Karaca

☎ 0533 486 13 36

İlhami Ulus

☎ 0533 140 09 83

► BATI AKDENİZ BÖLGESİ

Yalçın Peksayın

☎ 0532 694 08 81

• FETHİYE - MUĞLA BÖLGESİ

Sertan Sabri Genç

☎ 0530 497 89 35

• KUMLUCA - DEMRE BÖLGESİ

Levent İpek

☎ 0530 497 83 85

Ömer Çalışkan

☎ 0534 889 90 21

Sadık Köleoğlu

☎ 0533 166 96 28

• GAZİPAŞA - ALANYA BÖLGESİ

Abdulkadir Karabulut

☎ 0533 277 77 19

• ANTALYA MERKEZ - SERİK BÖLGESİ

Eyyup Bozkurt

☎ 0533 327 99 80

Nadir Okuducu

☎ 0530 645 40 20

Ertuğrul Cenik

☎ 0530 878 59 49

VILMORIN ANADOLU TOHUMCULUK & GENTA

Güzelyalı Mah. Perçem Sok. No:9 34903 Pendik İSTANBUL

Tel: +90 216 392 36 04 pbx Fax: +90 216 493 51 81

anatoh@anatoh.com www.anatoh.com

info@gentatarim.com www.gentatarim.com

KÖKTEN ÇÖZÜM!



PATLICAN AŞI ANACI



HAWK

GÜÇ KÖKTE !

IR : Verticillium, Nematod, Ralstonia, Fusarium, Corky root



VILMORIN ANADOLU TOHUMCULUK
Güzelyalı Mahallesi, Perçem Sok. No: 9 - 34903 Pendik - İSTANBUL - TÜRKİYE
T. +90 (216) 392 36 04 - F. +90 (216) 493 51 81
anato@anato.com - www.anato.com

vilmorin.com

SEED GENERATION